

## 私達の夢

私達の夢は、日本で一番お客様から喜ばれる数の多い会計事務所になることです。

私達は、日本中の中小企業を元気にするために何をすべきか、どうしたら喜んでいただけるのかを考えて、一般的な会計事務所で行っているサービスにくわえて「**未来会計による月次決算**」と「**経営計画**」を行っています。

少しでも多くの中小企業の皆様のお役にたち、喜んでいただきたいと考えています。

お問い合わせは

E-mail: [info@zeimu-sp.com](mailto:info@zeimu-sp.com)  
URL: [www.nagatomozeimu.com](http://www.nagatomozeimu.com)

日本中の中小企業を元気にします！



**長友税理士事務所**  
Nagatomo Certified Tax Accountant Office

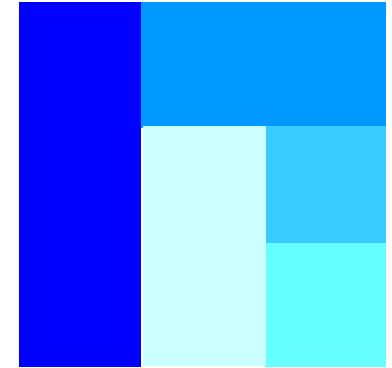
〒105-0012  
東京都港区芝大門1-15-1 第三高千穂ビル5階  
TEL.03-5733-5208(代表) FAX.03-5733-5209

---

我々は「一番お客様に喜ばれる事務所」を目指し、お客様からの紹介によってのみ成長しています。  
まだまだ我々がお役にたてるお客様はたくさんいます。  
ぜひ、お知り合いの事業者様をご紹介ください。

---

中小企業の社長の  
ほとんどの悩みを  
解決できる方法を  
知りたくないですか？

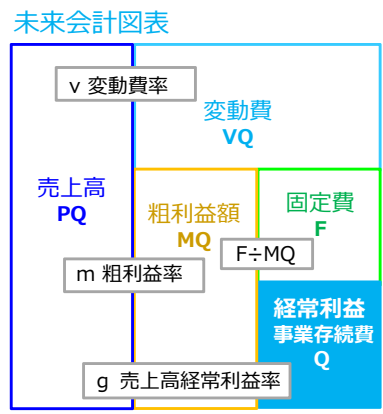


**経営計画コンサルタント  
の長友です。**

# 利益とは 社員と家族を 守るためのコストです。

～どこに手を打てば利益がでるか？～  
 会社存続のために絶対必要なものは、  
 売上でもなく、粗利益でもなく、利益です。  
 この利益は、会社が稼げる利益ではなく、  
 会社が稼がなければならない利益です。

**未来会計**  
 過去会計は死亡診断書とも言われます。未来会計  
 図表を使って理想の未来像を描きましょう。



- 事業は逆算である。
- 会社の中のすべての数字は必ず「傾向」で見よ。

「一倉定の経営心得」より

# 計画なくして経営なし。 経営計画書を使って高収益型事業構造への転換を。

経営計画書は、社員の心に革命をもたらし、会社に奇跡をもたらす「魔法の書」です。

経営計画書を、必ず自らの手で書き上げることこそ、社長として絶対にやらなければならないことです。

人間というものは、目標があると、それに向かって努力するという不思議な動物です。

目標を決めれば生き様も変わります。

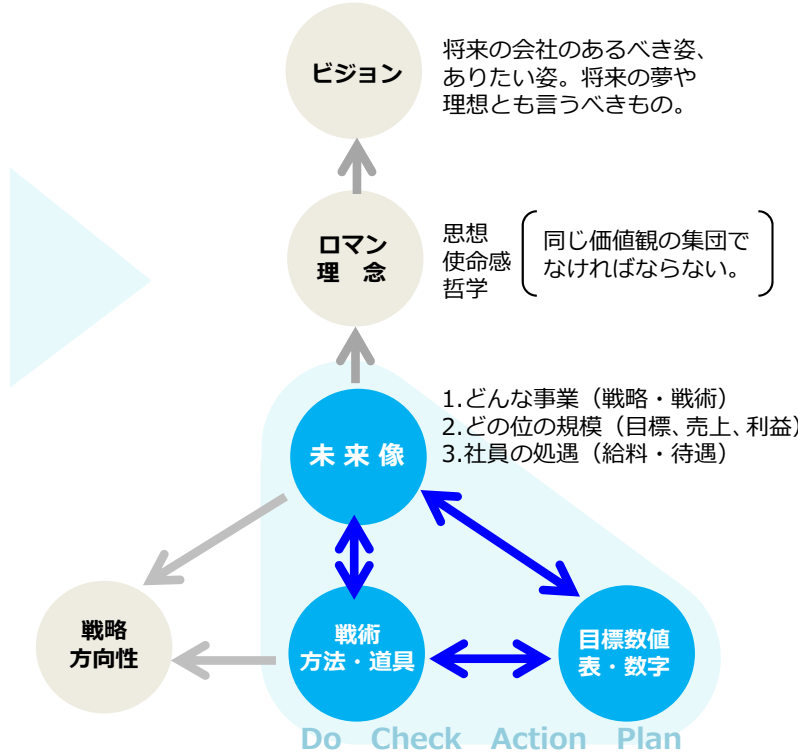
経営計画書は、銀行の態度も変えます。

「一倉定の経営心得」より

## サービス内容

- 月次決算  
 毎月の分析と改善を繰り返すことにより、具体的な戦術が見えてきます。
- 経営計画書  
 未来の理想、高収益型事業へ導くための緻密な設計図を一緒に作りあげましょう。
- 財務分析ワークシート  
 会社の健康診断で現状を的確に把握。銀行からの評価も分析できます。  
 ※経営計画実施支援や販売促進など、より手厚いサポートもご用意しています。

## 高収益型事業構造のつくり方



1 環境・状況 (時代の流れ)	戦術は5つ	売上 粗利益 経常利益 人員 労働分配率 損益分岐点	短期 と 長期
2 体質 (見込・受注)	1 販売力 2 企画力		
3 手腕 (経営者の力量)	(商品企画・販売企画) 3 組織力		
4 成長拡大と安定	4 財務力		
長期的5年～10年	5 技術力		

※お客様に価格と数量の決定権をにぎられている! ↔ 新商品を開発することが大事 → 自分で価格決定権を得る